



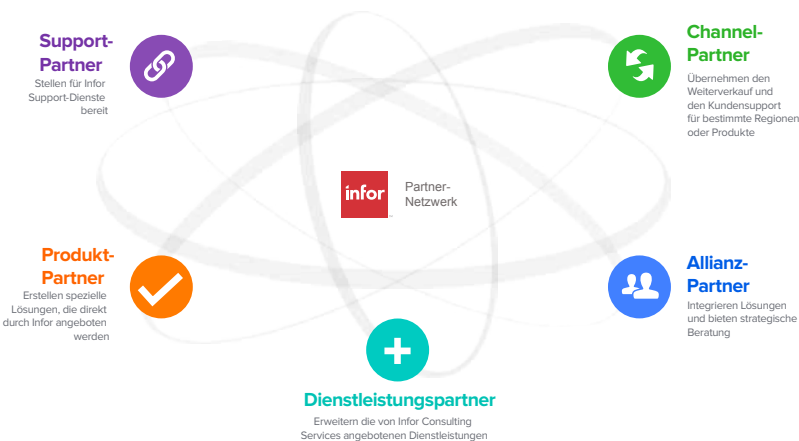
Partner Network



Über das Infor Partner-Netzwerk

Das Infor® Partner-Netzwerk (IPN) ist ein globales Ökosystem, das aus Menschen, Systemen und Dienstleistungen besteht und das gewährleisten soll, dass Infor-Partner in Sachen Schulung, Support und Befähigung die höchstmögliche Qualität in der Branche erhalten.

Das Infor Partner-Netzwerk stellt einen Ausbau der Reichweite Infors dar, wodurch bei der Markteinführung sowohl an Breite als auch an Tiefe gewonnen wird. Bei der Entwicklung dieses Programms haben wir der Benutzererfahrung einen zentralen Platz eingeräumt – also Ihnen. Wir haben verstanden, dass Sie, unsere Partner, bei unseren Wachstumsinitiativen und für unser endgültiges Ziel – innovative Technologiesuiten anzubieten, die elegant, praktisch und einfach zu bedienen sind – eine entscheidende Rolle spielen.



Unsere Strategie

Im Gegensatz zu vielen Partnernetzwerken in unserer Wettbewerbslandschaft ist das Ziel unseres Partnerprogramms der Aufbau einer Verbindung zu den Kunden, die deutlich macht, wie sehr wir die Kompetenz und die Erfahrung schätzen, die unsere Partner in spezifischen Mikrobranchen mitbringen.

Seit unserer Gründung besteht der Grundsatz unseres Programms nicht darin, den Markt mit Partnern zu überfluten, um unsere geografische Reichweite zu maximieren, sondern in der Organisation eines qualifizierten Teams an Partnern, die sich engagieren, um mit Infor zu wachsen und den Kunden Lösungen zu liefern, die branchenspezifische Funktionalität bieten und kritische Mikrobranchenprozesse unterstützen.

Das permanente Streben nach Partner-Exzellenz: Steigern. Entwickeln. Übertreffen.

Unser anhaltendes Engagement gegenüber unseren Partnern zielt darauf ab, das IPN-Programm in gemeinsamer Zusammenarbeit weiter zu verbessern, und unsere Vision umzusetzen, indem klar das in den Fokus genommen wird, was unsere Partner uns als für sie am wichtigsten herausgestellt haben.

Der Weg zu Channel-Exzellenz ist nicht gradlinig, sondern konjunkturbedingt und abhängig von folgenden Schlüsselementen:

Steigern

Um Ihnen dabei zu helfen, Ihre Kapazitäten, Dienstleistungen und Ihren Kundenwert zu steigern, investieren wir kontinuierlich in die Bereitstellung eines großen Spektrums an Tools, Fähigkeiten und Ressourcen in Bereichen, die Sie uns gegenüber als wichtig beschrieben haben.

Entwickeln

Um Ihnen dabei zu helfen, Ihr Geschäft auf die nächste Ebene zu bringen und am Markt konkurrenzfähig zu bleiben, haben wir eine Plattform für Partner entwickelt, um die Wachstumsstrategie zu kreieren und anzuwenden, die die richtige für Sie ist.

Übertreffen

Um Sie mit dem zu rüsten, was Sie benötigen, damit Sie Ihre Ziele und Erwartungen übertreffen, haben wir uns dazu verpflichtet, Ihnen verschiedene Wege anzubieten, um Ihre Erlöse zu steigern.

Erweiterte Vorteile

Eine unserer IPN-Missionen ist es, den Partnern Weltklasse-Lösungen zum Verkauf, das höchstmögliche Maß an persönlichem Service und ein Befähigungsprogramm, das als Fundament für den Aufbau eines profitablen, berechenbaren und wachsenden Geschäfts dient, an die Hand zu geben.

Zu den Partnervorteilen zählen:

-  Abgestufte Leistungsstruktur
-  Global definierte Regeln für die Erschließung
-  Klare Marktdefinition
-  Sehr wettbewerbsfähige Provisionsätze
-  Innovative Leistungsanreize
-  Viele Wege, Provisionen zu verdienen
-  Fortschrittliche Tools zur Erzeugung von Nachfrage
-  Spezialisierungsprogramm für Mikrobranchen
-  Wert-Engineering-Ressourcen
-  Schulung und Befähigung
-  Infor CloudSuite-Akademien

Weitere Informationen

Weitere Informationen zu Vordenkern, Lösungen, Dienstleistungen und die Branchen, die wir beliefern, erhalten Sie auf [infor.de](https://www.infor.de).

Weitere Informationen zu Partnerschaftsmöglichkeiten finden Sie auf [infor.com/partners](https://www.infor.com/partners).

